

**GROUPE COLABOR DÉVOILE SES RÉSULTATS DU
TROISIÈME TRIMESTRE DE 2021 ET
ANNONCE LA NOMINATION D'UN NOUVEL ADMINISTRATEUR
AU SEIN DE SON CONSEIL D'ADMINISTRATION**

Boucherville (Québec), le 14 octobre 2021 - Groupe Colabor Inc. (TSX : GCL) (« Colabor » ou la « Société »), divulgue ses résultats pour le troisième trimestre et la période de 36 semaines clos le 4 septembre 2021 et annonce la nomination de M. Jean Gattuso à titre d'administrateur de la Société à compter de ce jour.

Faits saillants financiers du troisième trimestre de 2021 :

- Augmentation des ventes de l'ordre de 8,8 % à 131,6 millions \$ comparativement à 120,9 millions \$ lors de la période correspondante de 2020 avec une réouverture des salles à manger des restaurants dès le début du trimestre en 2021 contrairement à une réouverture plus tardive dans le troisième trimestre de 2020;
- Baisse du résultat net lié aux activités poursuivies à 2,3 millions \$ comparativement à 3,4 millions \$ lors de la période correspondante de 2020, résultant principalement de la baisse des subventions acquises en lien avec la pandémie et des coûts de main-d'œuvre supplémentaires dans le contexte actuel de pénurie de personnel, mitigée par la hausse des ventes;
- Baisse du BAIIA ajusté⁽¹⁾ à 7,8 millions \$ par rapport à 10,1 millions \$ lors de la période correspondante de 2020 et baisse de la marge du BAIIA ajusté⁽¹⁾ à 5,9 % des ventes comparativement à 8,4 % des ventes lors de la période correspondante de 2020. En excluant l'effet des subventions acquises, la marge du BAIIA ajusté⁽¹⁾ aurait été de 6,0 % en 2021 et 7,6 % en 2020;
- Flux de trésorerie générés par les activités opérationnelles en baisse à 7,4 millions \$ comparativement à des flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles de 16,4 millions \$ lors du trimestre correspondant de 2020 résultant d'une utilisation supérieure du fonds de roulement⁽⁴⁾ suite au décalage des achats d'inventaires et paiements de fournisseurs ainsi que l'encaissement plus élevé des comptes clients en 2020.
- M. Gattuso se joint au conseil d'administration de Colabor en date d'aujourd'hui.

Tableau des faits saillants financiers du troisième trimestre de 2021 :

Faits saillants financiers (en milliers de \$, sauf les pourcentages, les données par action et le ratio d'endettement)	12 semaines		36 semaines	
	2021	2020	2021	2020
	\$	\$	\$	\$
Ventes des activités poursuivies	131 622	120 931	325 309	328 002
BAIIA ajusté ⁽¹⁾	7 821	10 143	18 340	21 454
Marge du BAIIA ajusté ⁽¹⁾ (en %)	5,9	8,4	5,6	6,5
Résultat net lié aux activités poursuivies	2 288	3 441	2 917	3 178
Résultat net de la période	2 038	1 789	2 703	(9 423)
Par action - de base et dilué (\$)	0,02	0,02	0,03	(0,09)
Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles	7 448	16 359	9 717	23 431
Situation financière			Au 4 septembre 2021	Au 26 décembre 2020
Dette nette ⁽²⁾			53 210	52 100
Ratio d'endettement ⁽³⁾			2,1x	1,8x

⁽¹⁾ Mesure non conforme aux IFRS. Se référer au tableau du rapprochement du résultat net au BAIIA ajusté et à la rubrique 6 Mesures de performance non conformes aux IFRS du rapport de gestion. Le BAIIA ajusté correspond au résultat opérationnel avant les frais non liés aux opérations courantes, l'amortissement et les charges relatives aux régimes de rémunération à base d'actions.

⁽²⁾ Mesure non conforme aux IFRS. Se référer à la rubrique 6 Mesures de performance non conformes aux IFRS du rapport de gestion. La dette nette correspond à l'endettement bancaire, la portion à court terme de la dette à long terme, la dette à long terme et les débetures convertibles net de l'encaisse.

⁽³⁾ Le ratio d'endettement est un indicateur de la capacité de la Société à s'acquitter de sa dette à long terme. Il est défini comme le ratio de la dette nette / BAIIA ajusté des quatre derniers trimestres. Se référer à la rubrique 6 Mesures de performance non conformes aux IFRS du rapport de gestion.

⁽⁴⁾ Le fonds de roulement est un indicateur de la capacité de la Société à couvrir ses passifs à court terme au moyen de ses actifs à court terme, voir rubrique 3.2 Situation financière du rapport de gestion pour le détail du calcul. Le fonds de roulement exclut la portion court terme des débetures convertibles.

«La réouverture des salles à manger depuis le printemps, la diversification de nos créneaux et la mise en œuvre des premiers jalons de notre plan stratégique nous ont permis de soutenir la croissance de nos revenus lors du troisième trimestre», a dit M. Frenette, président et chef de la direction de Colabor.

«Les pressions inflationnistes que nous connaissons et la pénurie de main d'œuvre ralentissent tout de même notre plan de croissance et a exercé une pression sur nos marges. Cependant, la transformation réussie de nos activités depuis les deux dernières années, le renouvellement de l'équipe de gestion et nos efforts ciblés sur nos activités à valeur ajoutée nous permettra d'en amoindrir les impacts».

«Avec le refinancement de notre bilan complété à la fin du premier trimestre, la reprise du secteur de la restauration et des occasions de croissance tant organiques que par acquisitions, nous sommes en bonne position afin de poursuivre la création de valeur pour toutes nos parties prenantes», a conclu Louis Frenette.

Résultats du troisième trimestre de 2021

Les ventes consolidées du troisième trimestre ont atteint 131,6 millions \$ comparativement à 120,9 millions \$ lors du trimestre correspondant de 2020, soit une hausse de 8,8 %. L'augmentation des ventes du secteur Distribution de 11,7 % s'explique par l'augmentation du volume provenant de notre clientèle de la restauration suite à la réouverture des salles à manger des restaurants dès le début du trimestre en 2021 contrairement à une réouverture plus tardive dans le troisième trimestre de 2020. Les ventes du secteur Grossiste ont augmenté de 2,3 %, et s'explique par la réouverture de la restauration tel qu'expliqué précédemment, la croissance de certains clients moins touchés par les effets de la pandémie et par de nouveaux clients, mitigé par la perte d'une partie du volume d'un de nos clients.

Le BAIIA ajusté⁽¹⁾ provenant des activités poursuivies a atteint 7,8 millions \$ ou 5,9 % des ventes des activités poursuivies comparativement à 10,1 millions \$ ou 8,4 % en 2020. Ces variations s'expliquent essentiellement par la baisse des subventions acquises de 0,9 million \$, par la tenue du salon d'achat printanier au cours du deuxième trimestre de 2021 comparativement au troisième trimestre en 2020 impactant négativement les charges de 0,5 million \$ en 2021 ainsi que des coûts de main-d'œuvre supplémentaires dans le contexte actuel de pénurie de main-d'œuvre, combiné à un ajustement rétroactif du renouvellement d'une convention collective, ainsi que des investissements au niveau du repositionnement de notre marque privée et afin d'accroître l'étendue de notre territoire. En excluant l'impact des subventions acquises, la marge du BAIIA ajusté⁽¹⁾ aurait été de 6,0% en 2021 et 7,6% en 2020.

Le résultat net lié aux activités poursuivies s'est établi à 2,3 millions \$, en baisse de 33,5 % comparativement à 3,4 millions \$ lors du trimestre équivalent de l'exercice précédent résultant essentiellement de la baisse du BAIIA ajusté⁽¹⁾ tel qu'expliqué précédemment, mitigée par la baisse de la charge d'amortissements, des charges financières et de la charge d'impôts.

Le résultat net du troisième trimestre s'est établi à 2,0 millions \$ comparativement à 1,8 million \$, lors de la période correspondante de 2020. La variation s'explique par les éléments ci-haut mentionnés et par la variation de 1,4 million \$ du résultat net lié aux activités abandonnées.

Résultats de la période de 36 semaines de 2021

Les ventes consolidées de la période de 36 semaines ont atteint 325,3 millions \$ comparativement à 328,0 millions \$ lors de la période correspondante de 2020, soit une baisse de 0,8 % provenant principalement du segment Distribution. Le BAIIA ajusté⁽¹⁾ provenant des activités poursuivies a atteint 18,3 millions \$ ou 5,6 % des ventes des activités poursuivies comparativement à 21,5 millions \$ ou 6,5 % en 2020 et s'explique essentiellement par la baisse de subventions acquises de 2,7 millions \$. En excluant l'impact des subventions acquises, la marge du BAIIA ajusté⁽¹⁾ aurait été de 4,9% en 2021 et 2020. Le résultat net lié aux activités poursuivies s'est établi à 2,9 millions \$, en baisse par rapport à 3,2 millions \$ lors de la période de 36 semaines de l'exercice précédent.

Flux de trésorerie et situation financière

Les flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles du troisième trimestre ont atteint 7,4 millions \$ par rapport à 16,4 millions \$ pour la période correspondante en 2020. Cette baisse s'explique principalement par une utilisation supérieure du fonds de roulement⁽⁴⁾ et par la diminution du BAIIA ajusté⁽¹⁾.

Au 4 septembre 2021, le fonds de roulement⁽⁴⁾ de la Société se chiffrait à 37,0 millions \$, en hausse par rapport à 31,2 millions \$ à la fin de l'exercice 2020. Cette variation s'explique par la hausse des ventes au cours du troisième trimestre, par l'effet de saisonnalité et un décalage des achats.

Au 4 septembre 2021, la dette nette⁽²⁾ de la Société était en hausse à 53,2 millions \$, comparativement à 52,1 millions \$ à la fin de l'exercice 2020. Cette augmentation provient principalement de la hausse du fonds de roulement⁽⁴⁾ dû à l'effet de saisonnalité.

Perspectives

«Nous entamons le quatrième trimestre sur de bases solides. Nous avons récemment conclu une entente de principe dans le cadre du renouvellement de la convention collective avec les employés de notre plus grand centre de distribution. Adoptée à plus de 99%, cette convention aligne nos pratiques de rémunération avec l'industrie et nous permettra d'améliorer notre compétitivité en tant qu'employeur et de retenir et attirer les meilleurs candidats. Dans ce contexte, je suis d'autant plus reconnaissant des efforts de nos employés, qui chaque jour, ont contribué au succès de Colabor tout au long de la pandémie», a commenté Louis Frenette.

Mesures non conformes aux IFRS

L'information comprise dans ce communiqué renferme certains renseignements qui ne sont pas des mesures du rendement conformes aux IFRS, notamment la notion de bénéfice avant frais financiers, amortissements et impôts sur les bénéfices (« BAIIA » ajusté)⁽¹⁾. Étant donné que ces notions ne sont pas définies par les IFRS, elles pourraient ne pas être comparables avec celles d'autres sociétés. Se référer au rapport de gestion de la Société à la rubrique 6 Mesures de performance non conformes aux IFRS.

Rapprochement du résultat net au BAIIA ajusté ⁽¹⁾ (en milliers de dollars)	12 semaines		36 semaines	
	2021	2020	2021	2020
	\$	\$	\$	\$
Résultat net lié aux activités poursuivies	2 288	3 441	2 917	3 178
Charge d'impôts	1 130	1 938	1 454	1 491
Charges financières	984	1 443	3 823	4 737
Résultat opérationnel	4 402	6 822	8 194	9 406
Charges relatives aux régimes de rémunération à base d'actions	81	48	148	225
Frais non liés aux opérations courantes	75	(121)	230	1 467
Amortissements	3 263	3 394	9 768	10 356
BAIIA ajusté⁽¹⁾	7 821	10 143	18 340	21 454

Informations additionnelles

Le Rapport de gestion et analyse par la direction des résultats d'exploitation et de la situation financière, et les états financiers consolidés de la Société sont également disponibles sur SEDAR (www.sedar.com). D'autres informations, y compris sa notice annuelle, concernant Groupe Colabor Inc. sont également disponibles sur SEDAR ainsi que sur le site Web de la Société à l'adresse www.colabor.com.

Nomination d'un nouvel administrateur au sein du conseil d'administration

M. Gattuso s'est joint à Lassonde en 1987 où il a occupé divers postes exécutifs seniors au sein de la filiale A. Lassonde inc. entre 1995 et 2009. M. Gattuso a été nommé chef de l'exploitation d'Industries Lassonde inc. en 2009 et a occupé les fonctions de président et chef de l'exploitation de 2012 à 2021, en plus d'occuper le poste de président et chef de la direction de plusieurs filiales et le poste de président du conseil d'administration de la filiale américaine d'Industries Lassonde inc. Sous son leadership, l'entreprise est devenue le plus grand fabricant de jus et de boissons de fruits au Canada et s'est taillée une place de chef de file en Amérique du Nord. Administrateur de sociétés expérimenté, M. Gattuso siège sur plusieurs conseils d'administration dont celui d'Investissement Québec, La Tablee des Chefs et Le Cercle des Présidents du Québec, ainsi que sur les conseils consultatifs de deux sociétés à capital privé. M. Gattuso détient un baccalauréat en commerce de l'Université McGill ainsi qu'une maîtrise en administration des affaires de l'Université du Québec à Montréal. Il s'est mérité de nombreuses distinctions au cours de sa carrière, incluant « Personnalité de l'année » du monde alimentaire en 2003, « Entrepreneur de l'année 2008 » d'Ernst & Young au Québec, le prix « MBA de l'année » en 2014, ainsi que le Golden Pencil Award en 2015.

«Nous sommes ravis d'accueillir M. Gattuso au sein de notre conseil d'administration. Sa connaissance approfondie de l'industrie alimentaire, son expertise en gestion ainsi que son expérience sur divers conseils d'administration sauront grandement profiter au conseil ainsi qu'à Colabor», a indiqué M. Warren White, président du conseil.

Énoncés de nature prospective

Le présent communiqué de presse contient des énoncés qui pourraient être de nature prospective au sens des lois sur les valeurs mobilières. Les énoncés prospectifs représentent de l'information ayant trait aux perspectives et aux événements, aux affaires, aux activités, à la performance financière, à la situation financière ou aux résultats anticipés de Colabor et, dans certains cas, peuvent être introduits par des termes comme « pourrait », « sera », « devrait », « s'attendre », « planifier », « anticiper », « croire », « avoir l'intention de », « estimer », « prédire », « potentiel », « continuer », « prévoir », « assurer » ou d'autres expressions de même nature à l'égard de sujets qui ne constituent pas des faits historiques. De manière plus précise, les énoncés concernant les projections financières, les résultats d'exploitation et la performance économique futurs de la Société, ainsi que ses objectifs et stratégies, représentent des énoncés prospectifs. Ces énoncés sont fondés sur certains facteurs et hypothèses, y compris en ce qui a trait à la croissance prévue, aux résultats d'exploitation, au rendement ainsi qu'aux perspectives et aux occasions d'affaires que Colabor juge raisonnables au moment de les formuler. Se reporter plus particulièrement à la rubrique 2.2 Stratégies de développement et perspectives d'avenir du rapport de gestion. Bien que la direction les considère comme raisonnables en fonction de l'information dont elle dispose au moment de les formuler, ces hypothèses pourraient se révéler inexactes. Les énoncés prospectifs sont aussi assujettis à certains facteurs, y compris les risques et incertitudes, qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement des prévisions actuelles de Colabor. Pour de plus amples renseignements sur ces risques et incertitudes, la Société invite le lecteur à se reporter à la rubrique 10 Risques et incertitudes du rapport de gestion de la Société. Ces facteurs, qui incluent les risques reliés à la pandémie de la Covid-19 et les impacts possibles sur les consommateurs et l'économie, n'ont pas pour objet de représenter une liste complète des facteurs qui pourraient avoir une incidence sur Colabor, et les événements et résultats futurs pourraient être bien différents de ce que la direction prévoit actuellement. La Société invite le lecteur à ne pas s'appuyer outre mesure sur les renseignements de nature prospective figurant dans le rapport de gestion, renseignements qui représentent les attentes de Colabor à la date du présent rapport de gestion (ou à la date à laquelle elles sont censées avoir été formulées), lesquels pourraient changer après cette date. Bien que la direction puisse décider de le faire, rien n'oblige la Société (et elle rejette expressément une telle obligation) à mettre à jour ni à modifier ces renseignements de nature prospective à tout moment, à la lumière de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou d'autres facteurs, sauf si la loi l'exige.

Téléconférence

Colabor tiendra une conférence téléphonique le vendredi le 15 octobre 2021, à compter de 9h30, heure de l'Est, pour discuter de ses résultats. Les personnes intéressées peuvent se joindre à l'appel en composant le 1-888-390-0549 (pour tous les participants d'Amérique du Nord) ou le 1-416-764-8682. Si vous êtes dans l'impossibilité d'y participer, vous pourrez avoir accès à un enregistrement en composant le 1-888-390-0541 ou le 1-416-764-8677 et en entrant le code 568259# sur votre clavier téléphonique. Cet enregistrement sera disponible du vendredi 15 octobre 2021, à compter de 13h30, jusqu'au vendredi 22 octobre 2021, à 23h59.

Pour les personnes intéressées à participer à la webdiffusion, veuillez cliquer sur le lien suivant :

<http://www.colabor.com/investisseurs/evenements-et-presentations/>

À propos de Colabor

Colabor est un distributeur et grossiste de produits alimentaires et connexes desservant les créneaux de l'hôtellerie, de la restauration et de marché des institutions ou « HRI » au Québec et dans les provinces de l'Atlantique, ainsi que celui au détail. À travers ces deux secteurs, Colabor offre une gamme de produits alimentaires spécialisés notamment des viandes, poissons frais et fruits de mer, ainsi que des produits alimentaires et connexes à travers les activités de Distribution broadline.

Pour plus d'informations :

Pierre Blanchette

Premier vice-président et chef de la direction financière
Groupe Colabor inc.
Tel.: 450-449-4911 poste 1308
investors@colabor.com

Danielle Ste-Marie

Ste-Marie stratégies et communications inc.
Relations avec les investisseurs
Tél.: 450-449-0026 poste 1180